



PLACE DE MARCHÉ

VENDONS ENSEMBLE
LE VALLESPIR



RÉUNION D'INFORMATION ET
DE PRÉSENTATION

WWW.VALLESPIR-TOURISME.FR



CONTEXTE ET AMBITIONS



- Évolution des comportements touristiques
- Digitalisation des réservations (clients autonomes)
- Besoin de visibilité pour les prestataires locaux
- Rôle de Vallespir Tourisme : facilitateur + développeur économique

NOTRE AMBITION : Mettre tout en œuvre, ensemble pour transformer vos offres en ventes concrètes.

“AUJOURD’HUI, ÊTRE VISIBLE NE SUFFIT PLUS : IL FAUT ÊTRE RÉSERVABLE.”

LE PÔLE MARKETING



MYLÈNE PARIS

Chargée de partenariat et animation
du réseau des socios-pros



THOMAS ANIÈS

Coordinateur du pôle marketing



MACHA DAUBORD

Chargée de commercialisation



JUSTINE BONECASE

Chargée de communication et
marketing



AMBRE DAUBORD

Commercialisation et
partenariat



JULIEN JUANOLA

Créateur des contenus

QU'EST CE QU'UNE PLACE DE MARCHÉ ?



- Plateforme en ligne permettant :
 - de vendre des prestations touristiques
 - de centraliser l'offre du territoire
- Accessible 24h/24
- Paiement sécurisé
- Gestion simplifiée

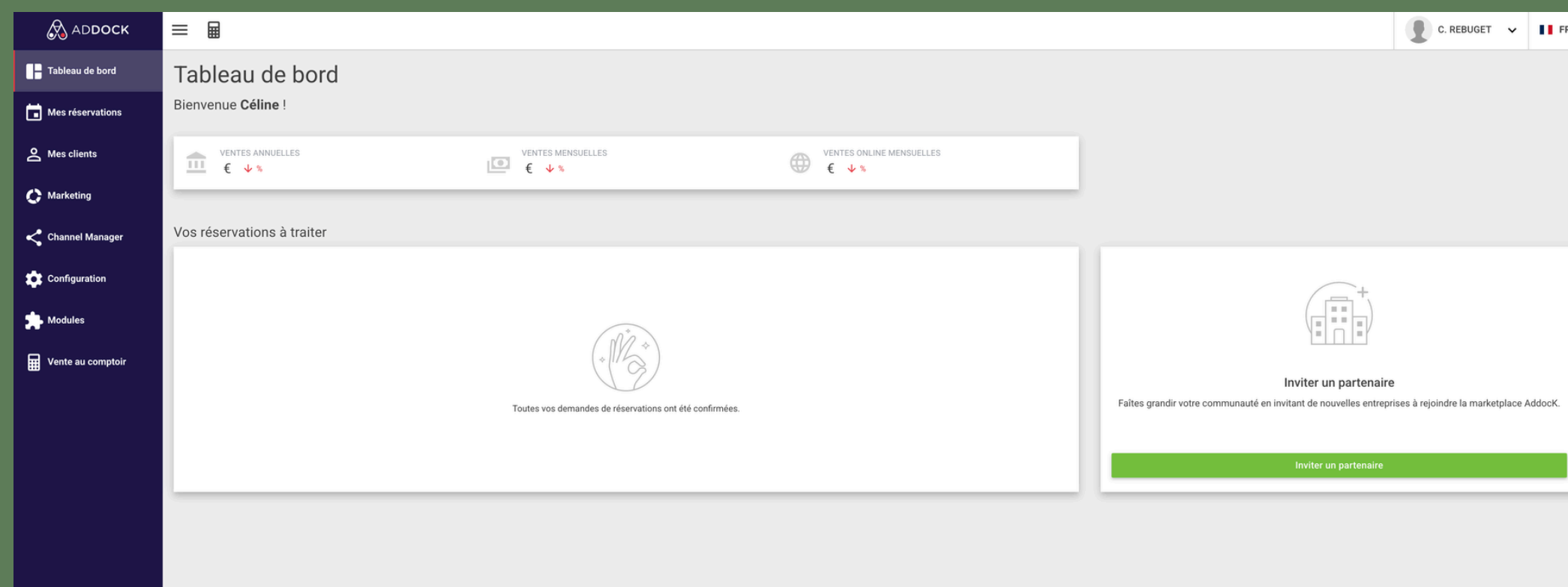
COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

POUR LES PARTENAIRES :

- Mise en ligne des offres
- Gestion des disponibilités
- Fixation des prix
- Gestion des réservations et de la facturation
- Constitution d'un fichier clients

POUR LES CLIENTS :

- Recherche simple
- Réservation immédiate
- Paiement en ligne sécurisé



OBJECTIFS POUR LE TERRITOIRE



1

Mettre en avant l'offre du territoire

2

Augmentation de la fréquentation 4 saisons

3

Simplifier l'achat pour les visiteurs

4

Développer les retombées économiques locales

“ON NE VEND PAS JUSTE UNE PRESTATION, ON VEND UNE EXPÉRIENCE VALLESPİR.”

DEVENIR PARTENAIRE ET ADHÉRER À LA PLACE DE MARCHÉ



Devenir partenaire, c'est rejoindre une dynamique collective visant à structurer, valoriser et vendre tous ensemble l'offre touristique du Vallespir.

L'accès à la place de marché est réservé aux partenaires de l'Office de Tourisme : **l'adhésion, la première étape pour y commercialiser vos offres.**

LES AVANTAGES DU PARTENARIAT



BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

INTÉGREZ UN RÉSEAU DYNAMIQUE

GAGNEZ EN VISIBILITÉ

UNE COMMUNICATION MODERNE ET CONTINUE

DÉVELOPPEZ VOTRE ACTIVITÉ

LES AVANTAGES DE LA PLACE DE MARCHÉ



**DÉVELOPPEZ VOS
VENTES SIMPLEMENT**

**STRUCTUREZ ET VALORISEZ
VOTRE OFFRE**

**BÉNÉFICIEZ D'UN ACCOMPAGNEMENT
SUR MESURE**

**DÉVELOPPEZ UNE ACTIVITÉ DURABLE
ET 4 SAISONS**

**PROFITEZ D'UNE STRATÉGIE
MARKETING PUISSANTE**

**BÉNÉFICIER D'UNE ÉQUIPE MARKETING
DÉDIÉE À VOTRE BUSINESS**

GARDEZ LE CONTRÔLE

**INTÉGRER VOTRE OFFRE DANS DES
SÉJOURS CLÉS EN MAIN**

2 TYPES DE COMMERCIALISATION



01

VOTRE PLACE DE MARCHÉ

Vos offres, vos créneaux vendus par vous

→ **AUCUNE COMMISSION**
sauf frais bancaires de 2,4% + 0,25€

02

L'OFFICE DE TOURISME

- Promotion de votre offre
- Gestion des réservations
- Vente des créneaux dédiés

→ **COMMISSION UNIQUEMENT SUR LES VENTES RÉALISÉES PAR L'OT**

QUEL COÛT ?

COÛT PARTENAIRE

Partenariat (prestataires d'activités)	100€
Partenariat (commerces et galeries)	90€
Partenariat (producteurs)	30€
Partenariat (associations non touristiques)	50€
Place de marché	100€
OPTION	
Site web weebnb	72€

+ 30% si hors territoire
(condition à être déjà
partenaire dans son OT
de référence)

COÛT RÉEL

Réalisation vidéo	1500€
Création contenus	200€
Sponsoring	150€
Acquisition web	20 000€
Marketing influence et campagnes ciblées	15 000€
Masse salariale de 6 personnes	

présentation de
l'activité
(tournage + montage)

type publication et
story

PARTENARIAT + PLACE DE MARCHÉ

exemple : prestataires d'activités

100€ + 100€ = 200€





**VOUS CRÉÉZ,
NOUS DIFFUSONS
ENSEMBLE
FAISONS RAYONNER ET
VENDONS LE VALLEPSIR**

PRENONS RENDEZ-VOUS ET BOOSTONS ENSEMBLE VOTRE OFFRE ET LE VALLEPSIR



QUESTIONS ET ÉCHANGES



**VOUS CRÉÉZ,
NOUS DIFFUSONS
ENSEMBLE
FAISONS RAYONNER ET
VENDONS LE VALLEPSIR**

PRENONS RENDEZ-VOUS ET BOOSTONS ENSEMBLE VOTRE OFFRE ET LE VALLEPSIR